

- DECISION - MAKING
- PRICES

**PENETAPAN HARGA TRANSFER ANTAR DIVISI
SEBAGAI ALAT UNTUK MENILAI KINERJA DIVISI
PADA PT "X" DI SURABAYA**

KK
A 96/03
Ind
P

SKRIPSI

**DIAJUKAN UNTUK MEMENUHI SEBAGIAN PERSYARATAN
DALAM MEMPEROLEH GELAR SARJANA EKONOMI
JURUSAN AKUNTANSI**



DIAJUKAN OLEH :

**YUNI INDRAYANI
No. Pokok : 040037015**

**KEPADA
FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS AIRLANGGA
SURABAYA**

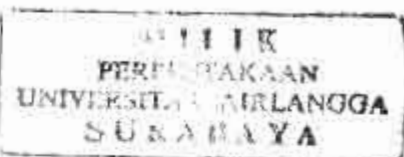
2003

SKRIPSI

PENETAPAN HARGA TRANSFER ANTAR DIVISI SEBAGAI ALAT UNTUK MENILAI KINERJA DIVISI PADA PT. "X" DI SURABAYA

DIAJUKAN OLEH :

YUNI INDRAYANI
No. Pokok : 040037015



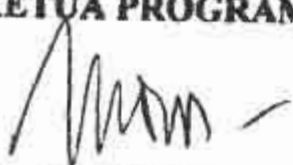
TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH

DOSEN PEMBIMBING,


Drs. MOH. NASIH, M.T., Ak.

TANGGAL 17-3-2023

KETUA PROGRAM STUDI,


Drs. M. SUYUNUS, MAFIS, Ak.

TANGGAL 17-3-2023

SKRIPSI

**PENETAPAN HARGA TRANSFER ANTAR DIVISI
SEBAGAI ALAT UNTUK MENILAI KINERJA DIVISI
PADA PT. 'X' DI SURABAYA**

DIAJUKAN OLEH :

**YUNI INDRAYANI
No. Pokok : 040037015**

TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH

DOSEN PEMBIMBING,

Drs. MOH. NASIH, M.T., Ak

TANGGAL

KETUA PROGRAM STUDI,

Drs. M. SUYUNUS, MAFIS. Ak

TANGGAL.....

Surabaya, 16 - 1 - 03

Skripsi telah selesai dan siap untuk diuji

Dosen Pembimbing

Drs. Moh. Nasih, M. L., Ak



ABSTRAKSI

Perusahaan yang struktur organisasinya telah terbagi menjadi divisi biasanya terjadi transaksi antar divisi, baik transfer barang atau jasa. Adanya transfer barang dan jasa antar divisi ini memerlukan pemakaian metode harga transfer yang tepat karena setiap unsur yang membentuk harga transfer akan berdampak terhadap laba yang dipakai sebagai pengukur kinerja masing-masing divisi. Penelitian skripsi ini bertujuan untuk mengetahui metode harga transfer yang paling sesuai dan adil, sehingga dapat dipakai sebagai alat untuk menilai kinerja divisi.

Penelitian ini dilakukan di PT. 'X' Surabaya, sebuah perusahaan manufaktur yang memproduksi sandal. PT. 'X' mempunyai tiga divisi yang dijadikan sebagai pusat laba yaitu divisi spon, divisi tali jait dan divisi sandal. Transfer barang terjadi antara ketiga divisi tersebut. Divisi spon dan divisi tali jait menjual sebagian besar hasil produksinya kepada divisi sandal, dengan kata lain seluruh kebutuhan divisi sandal akan spon dan tali jait diperoleh dari dalam perusahaan. Metode harga transfer yang selama ini diterapkan oleh PT. 'X' adalah metode biaya sebesar harga pokoknya, sedangkan penulis memberikan alternatif metode harga transfer yang dapat diterapkan oleh PT. 'X' yaitu metode harga pasar, metode dua perangkat harga dan metode negosiasi. Dari beberapa alternatif tersebut dapat diambil kesimpulan bahwa metode negosiasi merupakan metode yang lebih tepat diterapkan oleh PT. 'X' karena lebih mencerminkan transaksi yang independen dan hasilnya dapat memuaskan semua pihak, sehingga dapat dipakai sebagai alat untuk menilai kinerja divisi.